

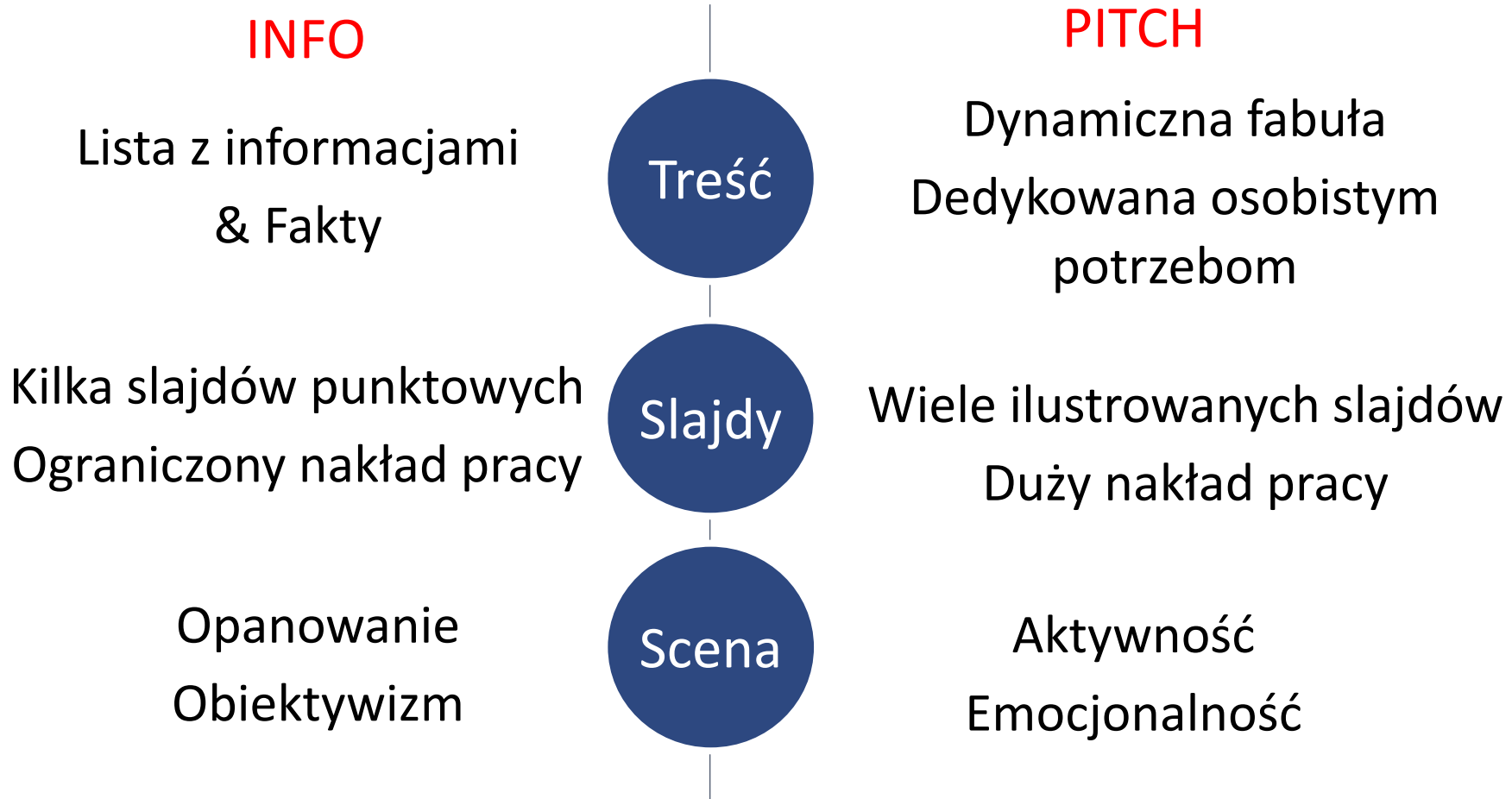
# #LepszePrezentacje

Zbigniew Dzideczek

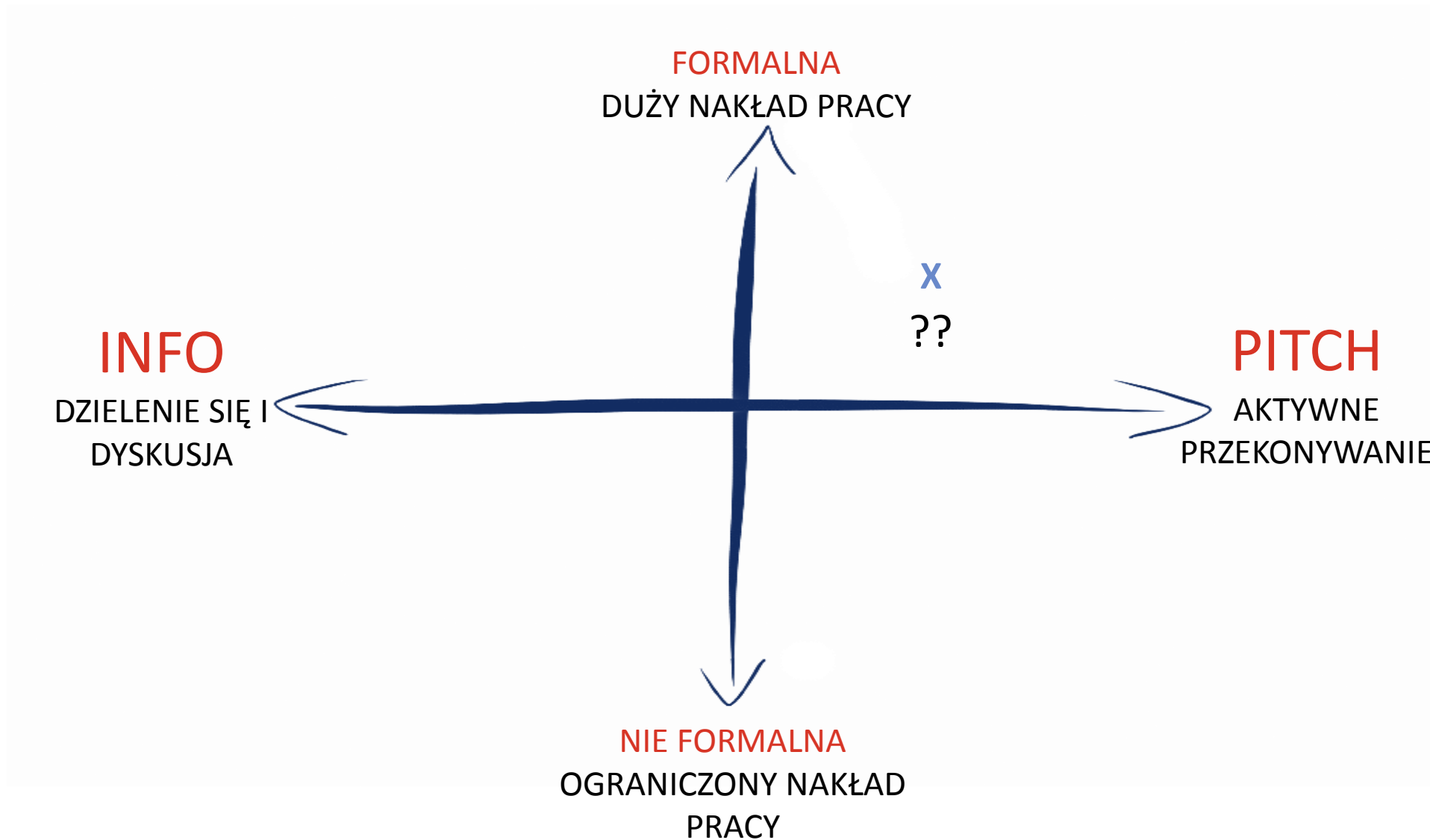


Analiza grupy docelowej to podstawowy czynnik sukcesu !

# Zdecyduj jaką formę prezentacji przedstawiš



# Mapa Prezentacji HPS – zdecyduj gdzie chcesz być



# Zbuduj swoją Lepszą Prezentację



Sytuacja

Tytuł

Negatywna konsekwencja

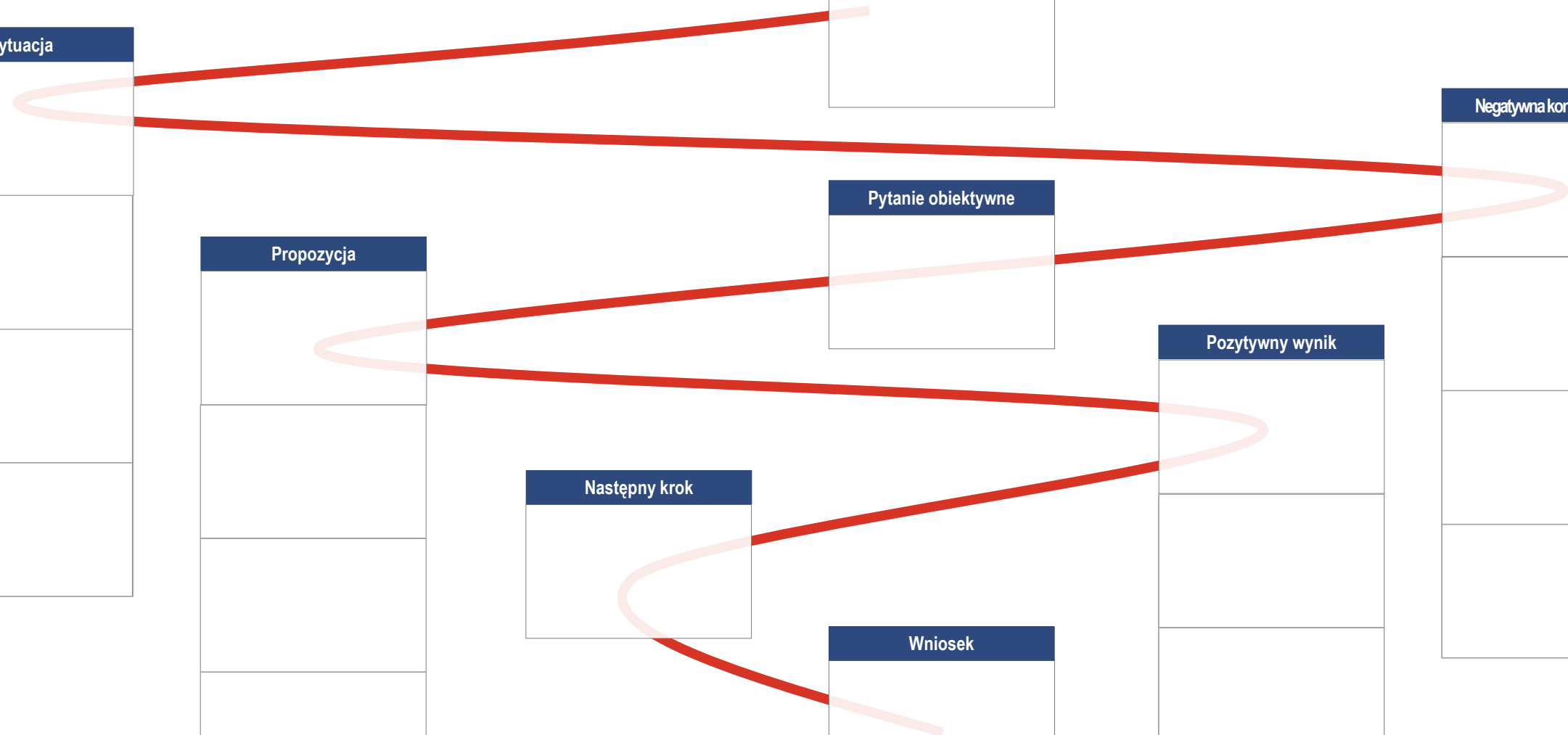
Propozycja

Pytanie obiektywne

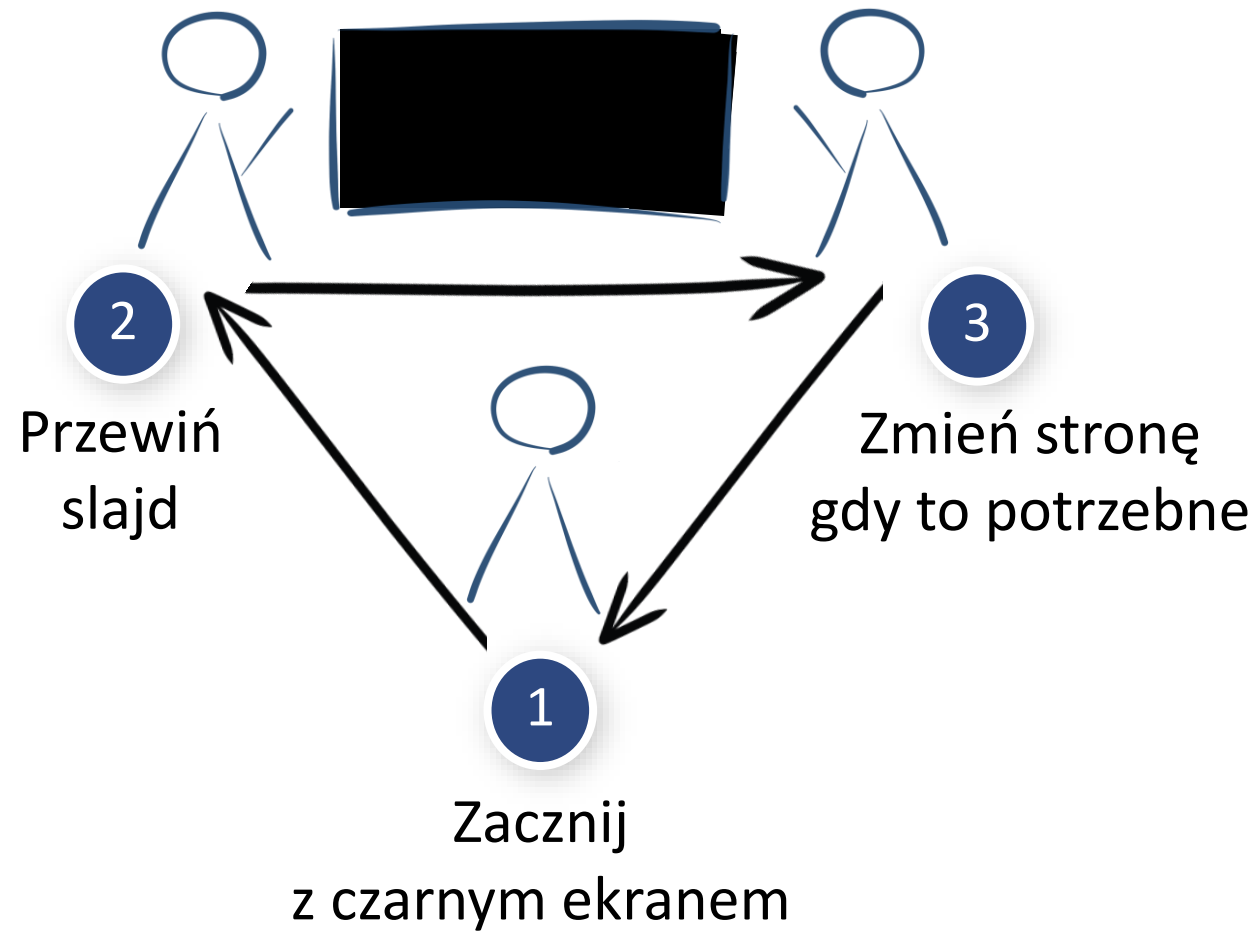
Pozytywny wynik

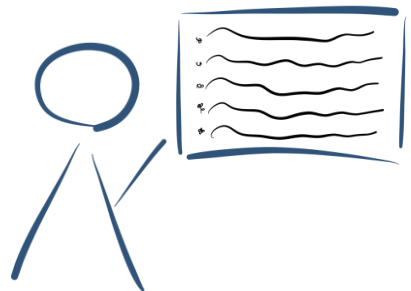
Następny krok

Wniosek



# Trójkąt sceniczny – zachowanie na scenie





Ekspert wie wszystko  
Identyfikuje się z  
tematem  
Zabiera czas



Chce powiedzieć wszystko



Słuchający są dobrze  
poinformowani  
Zainteresowani tematem  
|  
Mają mało czasu



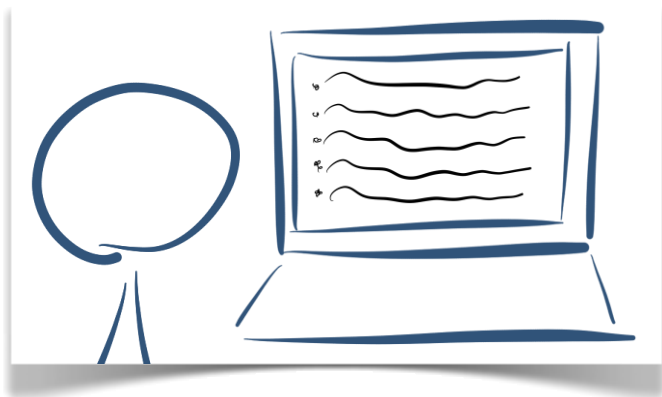
Chcą usłyszeć tylko to co ważne





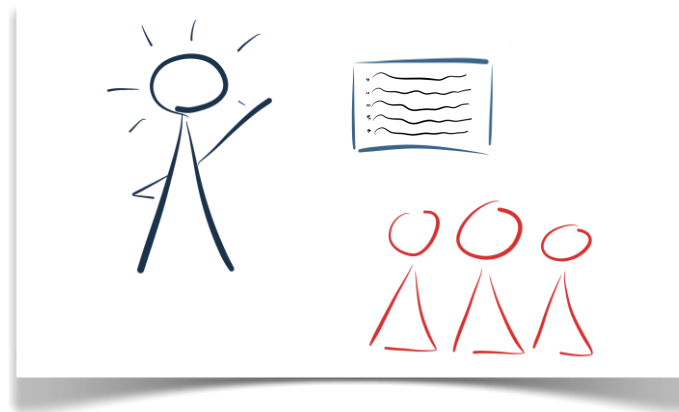
# Slajdy – Inaczej wyglądają na monitorze, inaczej na scenie

Stworzony na PC



- Blisko oczu
- Wysoka jasność ekranu

Wyświetlony na ścianie



- Daleko od oczu
- Niska jasność

Duża czcionka  
Mocny kontrast

# Efektywne stosowanie animacji

- ◉ Celowo, a nie dla zabawy
- ◉ Subtelnie, tak aby nie rozpraszać
- ◉ Szczególnie dla slajdów z dużą ilością treści unikaj
  - Szok informacyjny
  - Obraz niesynchronizowany z prezentacją
- ▶ Widownia zaczyna czytać wyprzedzając prezentera !
- ▶ Widownia jest przynajmniej jedną myśl przed prezenterem !